

Overname geschillen

Bij een overname spelen grote belangen en is tijd vaak kostbaar. In het dynamische proces van een overname van (een deel van) een onderneming kunnen gecompliceerde juridische geschillen ontstaan. Al in de onderhandelingsfase kan de vraag zich voordoen of men de onderhandelingen kan afbreken en onder welke voorwaarden. Kan men voorbehouden inroepen, en hoe moeten bepalingen uit de intentieverklaring tot koop en verkoop ('letter of intent') en/of de definitieve overeenkomst worden uitgelegd.

Maar ook al verder in het proces zijn geschillen mogelijk over het al dan niet kunnen beroepen op garanties, om koopprijsvermindering of het beëindiging van de voorgenomen transactie.

Vaak zijn er complexe vragen in dergelijke geschillen te beantwoorden zoals onder meer over de mededelingsplicht van de verkoper en/of de onderzoek plicht van de koper. Welke informatie heeft de verkoper verstrekt en welke niet, maar had hij wel moeten meedelen. Van welke informatie is de koper al dan niet gerechtvaardigd uitgegaan? Mag de koper van de juistheid en volledigheid van de verstrekte informatie uitgaan of dient de koper zelf nader onderzoek te verrichten?

Daarnaast ontstaan ook regelmatig geschillen over de rol en het handelen van het bestuur, raden van commissarissen en/of de ingeschakelde professionele adviseurs van de koper of verkoper.

De begeleiding van partijen in overnamegeschillen vereist gespecialiseerde kennis van het Nederlandse ondernemingsrecht en procesrecht, in het bijzonder het Enquêterecht en de Geschillenregeling. Van der Meijden advocaten beschikt over die kennis en de ervaring om u bij overnamegeschillen deskundig te adviseren en bij te staan.